

الهيئات الفاعلة في توحيد قانون التجارة الدولية

د. نجلاء عبد حسن

جامعة القاسم الخضراء

استلام البحث: 2024 /05/22	مراجعة البحث: 10/07/2024	قبول البحث: 06/08/2024
---------------------------	--------------------------	------------------------

الملخص:

خلال النصف الثاني من القرن الماضي ازداد عدد الهيئات بشكل ملحوظ، بحيث تتواجد العديد من الهيئات أو المنظمات أو المؤسسات بغض النظر عن تسمياته سواء كانت دولية أم وطنية أم غير وطنية، وتقوم هذه الهيئات بدور فريد يتجسد بمساهمة المجتمع الدولي في توحيد قواعد واحكام قانون التجارة الدولية، حيث تساهم هذه الهيئات في إطار التجارة الدولية بنشاطاتها المختلفة في العمل على توحيد قواعد قانون التجارة الدولية، سواء كانت مختصة أم غير مختصة قصد تسهيل المعاملات التجارية العابرة للحدود والحد من النزاعات، التي تطرحها عقود التجارة الدولية بين التجار ورجال الأعمال والشركات التجارية والدول.

الكلمات المفتاحية: قانون التجارة الدولية، الهيئات الفاعلة، عقود التجارة الدولية.

Abstract

During the second half of the last century, the number of bodies increased significantly, such that there are many bodies, organizations or institutions regardless of their names, whether international, national or non-national, and these bodies play a unique role embodied in the contribution of the international community to unifying the rules and provisions of international trade law, as these bodies contribute within the framework of international trade with their various activities in working to unify the rules of international trade law, whether they are specialized or not, in order to facilitate cross-border commercial transactions and reduce disputes raised by international trade contracts between traders, businessmen, commercial companies and countries.

Keywords: International trade law, actors, international trade contracts.

المقدمة:

إن ظهور صعوبات قانونية وعملية تعرقل حسن تسيير التجارة الدولية جعلت من أولويات المجتمع الدولي إعطاء الأهمية لخلق وتوحيد قواعد القانون التجاري الدولي بغرض توفير الحل لمحدودية القوانين الوطنية وعدم قدرتها على معالجة جميع جوانب هذا النوع من التعاقدات وكذا لتوفير الحماية للمتعاملين بشأنها والحد من حالات التنازع في أعمال القانون الواجب التطبيق وإيجاد جو من الثقة والشفافية في المعاملات التجارية الدولية. إن نمو التجارة الدولية استدعى بالضرورة خلق وتوحيد قواعد التجارة الدولية، فباعتبار هذه الأخيرة نقند وفق مفهوم أوسع هو جمع وتنسيق لأحكام المسائل التجارية بين القوانين الخاصة المتقاربة لبلدان العالم، فإنه بالفعل قد تم توظيف أكثر من وسيلة وأسلوب مختلف كان للقانونيين الدور البارز في ظهورها بحيث اقترحوا عددا من وجهات النظر القانونية المتوافقة مع واقع التجارة الدولية وتحولت فيما بعد إلى اتفاقيات دولية أو إقليمية أو قواعد وأعراف قانونية وكنماذج لعقود تجارية دولية تصدر غالبا عن منظمات دولية التي تشكل بدورها مؤسسات أما حكومية أو غير حكومية تجد

أساسها القانوني في معاهدات متعددة الأطراف تعلن بعد نفاذها عن إنشاء مؤسسة يصب غرضها في صناعة القانون التجاري الدولي.

الهدف من البحث

إن الهدف الرئيس من هذه الدراسة هو بيان قدرة هيئات التحكيم على معالجة نقاط الضعف في قواعد تنازع القوانين التقليدية وذلك من خلال أليات المتاحة لهيئات التحكيم ،للانتقال بها إلى دور اقربأوالبحث عن بديل افضل، وبيان الحلول الملائمة والتي تتمثل في كيفية تطوير القواعد بفروضها ام بحلولها ، بعد ان نعلم ان تلك القواعد وجدت اصلا لمعالجة النزاع المتعلق بالأفراد في المسائل التجارية والمدنية والأحوال الشخصية .

تتطلب عملية توحيد القواعد القانونية عملياً كمجرد فكرة لشخص ذي خبرة طويلة في التجارة الدولية أو اكاديمي يقترحها على منظمة دولية يحظى بعضوية فيها مثل غرفة التجارة الدولية و المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص، وفي حال قبول الفكرة تتم بلورة جوانب الفكرة المطروحة عن طريق مناقشة ما يمكن ان تنبثه من مشاكل، وعليه سنقسم البحث الى مبحثين وكالاتي :

المبحث الأول: جهود الهيئات التي ساهمت في التطوير

المبحث الثاني : مدى نجاعة أسلوب المعهد الدولي في خلق وتوحيد القانون الدولي الخاص

المبحث الاول

الهيئات التي ساهمت في التطوير

اختلف فقهاء التجارة الدولية حول اشكالية توحيد قواعد احكام قانون التجارة الدولية ، نظرا لاختلاف اساليب التوحيد ، بالنسبة لفقهاء قانون التجارة الدولية ، ومذاهبهم واتجاهاتهم ، حيث بدأت أول محاولات لتوحيد قانون التجارة الدولية عن طريق أبحاث ودراسات مقدمة من المراكز العلمية ، ومن ضمن محاولات التوحيد ما تقوم به هيئات تحكيم المركز التابع لغرفة التجارة الدولية ، والتي اهتمت بالعلاقات التجارية بمختلف انواعها، رغبة منها في توحيد قواعد التجارة الدولية ، والبحث عن سبل وطرائق تحقق بها اهدافها، وأتبع أساليب مختلفة في ذلك، وعلى هذا الأساس سننطلق إلى جهود الغرفة التجارية الدولية في مجال التوحيد في الفرع الأولو ألانكوترمز في الفرع الثاني¹.

المطلب الأول

الغرفة التجارية الدولية

تعتمد غرفة التجارة الدولية عند عملية التوحيد على القوانين الغير مدونة التي ليست بدرجة القانون مثل ألعرف والعادات التجارية الدولية وغيرها كوسيلة لتوحيد قواعد قانون التجارة الدولية ،فقد اسهمت غرفة التجارة الدولية في عملية التوحيد خاصة من خلال وضع قواعد عامة للمصالحة ، والتحكيم الذي يكون أمامها (نظام المصالحة والتحكيم لغرفة التجارة الدولية)² ، للغرفة مساهمات عديدة في توحيد قواعد قانون التجارة الدولية ، لاسيما فيما يتعلق بتجميعها للعادات وألعرف التجارية المتداولة في العمل ، فأصدرت سنة 1953 مجموعة يطلق عليها (incoterms)، جمعت ألعرف المستقرة في البيوع البحرية كالبيع F.O.P والبيع C.I.F ، وضعت مجموعة أخرى سنة 1964 تسمى القواعد والعادات المتعلقة بالأعتماد المستندي ، وقد احتوى تقسيماً لألعرف المصرفية المستقرة في هذا المجال ، اعتمدت قواعد خاصة بالتحكيم التجاري الدولي ، وكذلك قواعد تحكم ألعتمادات المستندية وقواعد تتعلق بنقل البضائع³ . إن نشاطات غرفة التجارة الدولية لها نطاق واسع يشمل من بين قضايا أخرى التحكيم وتسوية

¹ - خليل مري موسى ، توحيد القواعد القانونية للتجارة الدولية ، المجلد 28 ، العدد الثاني ، سنة 2011،مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية ، دمشق ،2012.

² - د. عبد الكريم موكدة ، محاضرات في قانون التجارة الدولية ،السنة الثالثة ماستر 2015-2016،قسم الحقوق كلية الحقوق والعلوم السياسية جامعة محمد الصديق بن يحي ، جيجل ص40.

³ - د.عمر سعد الله ، قانون التجارة الدولية النظرية المعاصرة ط3، دار هومة للطباعة والنشر ، الجزائر 2016،ص181.

المنازعات والدفاع عن التجارة الحرة واقتصاد السوق والتنظيم الذاتي لمؤسسات الأعمال ، وتسهم هذه الهيئة في توحيد احكام التجارة الدولية ، من خلال القرارات، التي تتخذها المحكمة التحكيمية ، والتي تعد اجتهاداً ، ومرجعاً لمختلف القضايا المطروحة أمامها (نظام المصالحة والتحكيم لغرفة التجارة الدولية)¹.

تقوم غرفة التجارة الدولية بدور بارز في تنسيق وتوحيد الأحكام المتعلقة بالتجارة والاستثمارات الدولية من خلال عدة وسائل منها شرح وتوحيد المقصود بمصطلحات التجارة الدولية بإصدارها للأنكوترمز، والتي صدرت للمرة الأولى عام 1936، حيث تم مراجعتها وإضافة أكثر من مرة، لتتواءم مع التطورات الحديثة ، و تؤدي دوراً فعالاً في مجال تسوية منازعات التجارة والاستثمارات الدولية² ، ولم تكف غرفة التجارة بتوحيد القواعد ذات العلاقة بالأنشطة القانونية القائمة عبر الحدود وبين الدول ، ولا بتطوير جهة حل المنازعات التجارية الدولية عن طريق التحكيم بل أ سهمت أيضاً في مجال التجارة الإلكترونية، فكان للغرفة دور قيادي ورائد في مؤتمر منظمة التعاون ألاقصادي والتنمية الذي عقد عام 1988 في كندا ، المكرس بشكل اساسي بالتجارة الإلكترونية، وذلك عبر تقديم الأدلة الإرشادية ونماذج القوانين والدراسات البحثية ، التي كان لها الدور الأكبر في تعميق مسائل البحث في المؤتمر وصياغة نتائجه وتوصياته³.

تسهم غرفة التجارة الدولية في توحيد احكام التجارة الدولية ويظهر ذلك من خلال القرارات التي تتخذها خاصة الهيئات التحكيمية والتي تعد اجتهاداً ومرجعاً لمختلف القضايا المطروحة أمامها كما تتجلى مساهمات الغرفة في عملية التوحيد خاصة من خلال وضع مصطلحات التجارة الدولية ، التي تعبر عن عقود دولية ووضع قواعد عامة للمصالحة ، والتحكيم الذي يكون أمامها (نظام المصالحة والتحكيم لغرفة التجارة الدولية)⁴ ، و اسهمت غرفة التجارة الدولية في وضع قوانين موحدة في ميادين العمل التجاري الدولي عبر ما يعرف بنشرات الغرفة منها القواعد الخاصة ، بها تشرف على تطبيقها بواسطة هيئات التحكيم ، وأصبحت نافذة اعتباراً من الأول من يناير 1998⁵.

من أهم الأعراف المدونة مجموعة مصطلحات التجارة الدولية التي اعدتها غرفة التجارة الدولية والتي بدأ العمل بأخر اصدار منها في الأول من يناير 2000 ، وكذلك مبادئ العقود التجارية الدولية 1994 ، التي اعدھا المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص وشرعت غرفة التجارة الدولية في عام 2004، بمراجعة القوانين الموحدة لخطابات ألاتنمان 500، قصد تدوين الأعراف والعادات التجارية على النحو مساهمة في توحيد قواعد قوانين التجارة الدولية⁶ ، وقد قامت غرفة التجارة الدولية بوضع قواعد موحدة للأعتمادات المستندية، وقد أجرت تعديلات لاحقة عليها وتعرف باسم قواعد 500⁷، نظراً لقلة التشريعات قامت غرفة التجارة الدولية بوضع قواعد واعراف دولية موحدة تتعلق بالأعتمادات المستندية لتجنب النزاعات والخلافات الناشئة عن اختلاف العادات والأعراف بين الدول⁸ ، تسمى القواعد المتعلقة بالأعتماد المستندي في هذا المجال فقد وضعت الغرفة هذه المجموعة سنة 1964 إلى جانب مجموعة ألاتنوترمز⁹ ، و وضعت الغرفة قواعد خاصة بالتحكيم التجاري الدولي ، وكذلك قواعد تحكم الأعتمادات المستندية وقواعد

¹ - د. عبد الكريم موكة، المصدر السابق، ص 39-40.

² - د. غسان عبيد العموري، محاولات التوحيد الدولي للقواعد القانونية والتقريب بين النظم القانونية المختلفة ، جامعة كربلاء العراق ، ص 15 .

³ - د. عمر سعد الله ، المصدر السابق ، ص 146.

⁴ - عبد الكريم موكة، المصدر السابق، ص 24-25.

⁵ - تتكون تلك القواعد من (35) قاعدة فقط بالإضافة إلى ملاحق وهي النظام الأساسي للمحكمة ، القواعد واللوائح الداخلية للمحكمة ، جدول الرسوم وألأتعاب ، تتميز هذه القواعد بالمرونة التامة ، المزيد حول هذه القواعد الخاصة ، انظر عمر سعد الله ، المصدر السابق ، ص 145.

⁶ - د. عمر سعد الله ، المصدر السابق، ص 96.

⁷ - عبد الحفيظ بو قننورة ، محاضرات قانون التجارة الدولية ، تجارة دولية ، سنة أولى ماستر ، جنائي وعلوم جنائية ، 2020، قسم الحقوق والعلوم السياسية ، كلية الحقوق ، جامعة العربي بن مهيدي، ص 40.

⁸ - عمر سعد، قانون التجارة الدولية النظرية المعاصرة ، الطبعة الثالثة ، دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع ، الجزائر ، 2016، ص 95.

⁹ - بالعين خالدية ، محاضرات تقنيات التجارة الدولية ، تقنيات التجارة الدولية ، سنة أولى ماستر ، مالية وتجارة دولية ، 2017-2018، قسم العلوم التجارية ، كلية العلوم ألاقصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة بن خلدون ، تيارت، ص 82.

تتعلق بنقل البضائع¹، فقد وضعت غرفة التجارة الدولية بباريس نشرة رقم 500، وهي عبارة عن تدوين أو مصدر عرفي للأصول لأعراف الموحدة للاعتمادات المستندية ففي المادة الثانية منها تعريف تلك الاعتمادات المستندية كما تمثل وثيقة مهمة، لتدوين القواعد الموحدة بشأن الاعتمادات المستندية². إن قواعد القانون الخاص التي تنظم المصالح الخاصة بين الأفراد المتعاملين بها فهي الأولى بتوجيه الجهود والسعي إلى توحيدها والعمل على التقريب بينها، وتنسيق أحكامها على المستوى الدولي والدوافع لهذه الجهود يبرزها السعي لحماية هذه المصالح أي الخاصة، وضماناً للتواصل الإنساني بين بني البشر واحتراماً للتوقعات المشروعة للأفراد عبر الحدود.

المطلب الثاني

الأنكوترمز

نظراً لاختلاف المصطلحات التجارية المستعملة بين الدول، فضلاً عن اختلاف تفسير المصطلح الواحد من دولة إلى أخرى، شعر المجتمع التجاري الدولي بالحاجة إلى توحيد هذه المصطلحات المتداولة في إطار التجارة الدولية، رغبة منه في تنمية التبادل التجاري بين دول العالم، وزيادة التنافسية التجارية عبر التجارة البيئية بين الدول المختلفة، يتعلق جانب كبير من هذه المصطلحات بالعقود التجارية الدولية³. لقد ظهرت الحاجة إلى توحيد المصطلحات المستعملة في التجارة الدولية، لاختلاف تفسيرها في مختلف دول العالم لتباين الأنظمة القانونية، من بين هذه المصطلحات ما يتعلق بالبيع التجارية الدولية وعرفت القواعد، التي وضعتها الغرفة في هذا المجال باسم الأنكوترمز Incoterms⁴. إن رغبة هيئات التحكيم المؤسسي، بالجوء إلى توحيد القواعد المطبقة في إطار عقود التجارة الدولية، هو من أجل تحقيق أكبر قدر من اليقين القانوني، والعدالة التي يهدف إليها الأطراف، لان اختلاف الأنظمة للدول الأطراف، يجعل عملية اختيار القانون أكثر صعوبة، ويخل كذلك بتوقعات الأطراف.

كان لغرفة التجارة الدولية مبادرة البحث عن قواعد موحدة، من خلال تفسير مصطلحات البيع الدولي، و اتباع طريقة عمل منظمة ومدرسة، وبذلك ادركت الغرفة التجارية إن بداية التوحيد يكون من خلال البحث على مستوى أقاليم الدول⁵، إن مجموعة مصطلحات التجارة الدولية والمعروفة بالمصطلحات المختصرة INCOTERMS تعد من صور الأنواع الأخرى لعقود البيع، وفقاً لقواعد غرفة التجارة الدولية تمثل القواعد التي وضعتها غرفة التجارة الدولية INCOTERMS قواعد دولية موضوعية موحدة لقانون التجارة الدولي⁶، لقد عرفت غرفة التجارة الدولية أنكو ترمز على أنها قواعد تحدد مسؤوليات كل من المشتري والبائع في تسليم البضائع في إطار عقد البيع، وعرفت كذلك مجموعة القواعد الدولية لتفسير المصطلحات الأساسية المستعملة في المعاملات التعاقدية للاستعمال المختار من طرف رجال الأعمال الذين يفضلون القواعد الدولية الموحدة الأكيدة والقواعد غير الأكيدة والمختلفة التفسير بالنسبة للمصطلحات نفسها في مختلف الدول للأنكوترمز تعاريف عديدة ومختلفة ومتنوعة⁷. لا تتوقف غرفة التجارة الدولية عند مسألة تكريس العادات والأعراف التجارية الدولية، بل أنها تسعى إلى تطويرها وهذا ما حصل في أكثر من مجال وخاصة في تعديلاتها المتتالية للقواعد وألأعراف الموحدة للاعتمادات المستندية بدءاً من عام 1956، والهدف من ذلك هو جعل المبادئ الموحدة تحظى بأوسع إجماع وقبول في جميع أنحاء العالم⁸.

قامت غرفة التجارة الدولية في عام 1936 بوضع مجموعة من القواعد الموحدة التي تحكم عقود التجارة الدولية على المستوى الدولي ويطلق عليها الأنكوترمز وهي اختصاراً لقواعد وقوانين دولية لتفسير المصطلحات والمفاهيم التجارية المثبتة في غرفة

¹ - د. محمود الفياض، المعاصر في قوانين التجارة الدولية، ط1 مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع، الأردن، 2، المصدر السابق، 2010، ص95.

² - د. أسامة حجازي المسدي، القواعد المنظمة لعقود البيع والتجارة الدولية، بدون طبعة، دار شتات والبرمجيات، دار الكتب القانونية، مصر، 2010، ص139.

³ - محمود الفياض، المعاصر في قوانين التجارة الدولية، الطبعة الأولى، مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع، الأردن، 2014، ص95.

⁴ - د. أسامة حجازي المسدي، القواعد المنظمة لعقود البيع والتجارة الدولية، بدون طبعة، دار شتات للنشر والبرمجيات، دار الكتب القانونية، مصر، 2010، ص144.

⁵ - بن عثمان فريدة، النظام القانوني للصيغ التجارية، اطروحة نكتورة مقدمة إلى جامعة أبي بكر بلقايد، تسان، ص139.

⁶ - ليلى مشطر مصطلحات التجارة الدولية (incoterms)، عنصر اساسي في عقد التجارة الدولية، العدد السادس جوان 2018 مجلة ابحاث قانونية وسياسية الجزائر، 2018، ص236-237.

⁷ - أسامة حجازي المسدي، المصدر السابق، ص144.

⁸ - ماهر سامر عبد الله، المصدر السابق، ص127.

التجارة الدولية¹، ويعدها آخرون أنها بمثابة دليل لمصطلحات تجارية دولية، وتعتبر أحياناً عن المصطلحات التجارية الدولية المستخدمة في البيوع الدولية، ذلك أنها تتصرف إلى صيغ قانونية تجارية معروفة على الصعيد الدولي تحدد ماهية التزامات طرفي عقد البيع، وتعيين الالتزامات في شأن نقل البضاعة، وتستخدم في حالة نشوب نزاع تجاري²، يمكن القول إن مجموعة مصطلحات التجارة الدولية والمعروفة بالمصطلحات المختصرة INCOTERMS ماهي ألا قواعد مهنية، نشأ بوسيلة واعية تتولى مجتمعات وهيئات مهنية متخصصة إعدادها وصياغة أحكامها ونشرها، ويترك المجال للأطراف العمل بها أو أستبعادها، فهي تعد قواعد مكملة، حيث يجوز لطرفي التعاقد الأخذ بها كما هي أوعدم ألعتماد عليها كلية، أو التعديل عليها سواء بالتغيير أم الحذف أم الإضافة³، ويفضل أطراف التعاقد عادة تبني هذه القواعد عندما ينتمون إلى تشابه أنظمتها القانونية بقصد توحيد تفسير الاصطلاحات الواردة في عقودهم⁴، وقواعد أالانكوترمز في حد ذاتها ليس لها الصفة أالالزامية ألا اذا اشعر المتعاقدين إلى ذلك صراحة في العقود المبرمة، بيد أن انضمام الدول إلى أالانفاقيات أو المعاهدات الدولية يجعل لها الصيغة أالالزامية⁵.

مجموعة العادات والممارسات التي تم توحيدها بواسطة غرفة التجارة الدولية وتعارف عليها دولياً تسمى أالانكوترمز وهي ذات نشأة تلقائية عرفية وعادة ما تلجأ هيئات التحكيم الغرفة إليها في فصل المنازعات التجارية ولكن لا يجوز أن تخالف القواعد الأمرة في التشريع الوطني، وإن حدث تعارض يقدم التشريع الوطني، وتتميز قواعد أالانكوترمز بأنها عادات قضائية تحيل المتعاقدين في عقود التجارة الدولية⁶، تمثل قواعد أالانكوترمز الصيغ الوحيدة المستخدمة لحل النزاع بين أطراف العقد⁷. عمدت غرفة التجارة الدولية إلى تبني مجموعة من المصطلحات الموحدة يمكن أالاستناد إليها عند إبرام العقود التجارية الدولية، وأعراف التجارة الدولية بل تتوافق معها بشكل واسع لأنها تتماشى على وجه العموم مع أالاصول والطرق السائدة لدى غالبية رجال أالاعمال ممن يزأولون التجارة الخارجية⁸، اختلف الفقه المقارن في الصفة القانونية لهذه العادات ويرى جانب من الشرع إن مثل هذه العادات التجارية والمهنية، التي يطبقها الأطراف في المنازعات الدولية، لاتعد اتفاقية ذات اصل تعاقدية فهي لا تلزم المتعاقدين ألا بوصفها شروطاً تعاقدية مضمنة في العقد وبالتالي تنتقي عنها صفة العموم والتجريد، التي تتمتع به قواعد القانون، ويرى البعض ان تكرار أالأخذ بها لا يؤدي إلى منحها صفة العموم، كالقواعد العرفية⁹.

تعد قواعد أالانكوترمز الخاصة بقواعد تفسير أحد عشر تعبيراً تجارياً، والتي أعدتها غرفة التجارة الدولية، من قبل تدوين قواعد التجارة الدولية ولقد أعيد فيها النظر مرات عدة كما سبق ذكره وأصبحت تضم ثلاثة عشر تعبيراً خاصاً بالعقود الدولية إذ تعد مصدراً من مصادر قانون التجارة الدولية¹⁰ تهدف قواعد أالانكوترمز وتعديلاتها إلى تحقيق عرضين: الأول: تحديد وتوحيد التزامات الأطراف في عقود التجارة الدولية تحديداً واضحاً ودقيقاً، الثاني: وضع تعديل هذه القواعد على ضوء ما يجري عليه العمل على وفق العرف السائد في المعاملات التجارية الدولية فهي قواعد لا توضع ولا تعدل من فراغ ولكن من واقع العفر التجاري السائد.

المبحث الثاني

نجاحة أسلوب المعهد الدولي في التطوير والتوحيد

¹ - محمود الفياض، المصدر السابق، ص95.

² - أسامة حجازي المسدي، المصدر السابق، ص95-96.

³ - أسامة حجازي، المصدر نفسه، ص144.

⁴ - زبيدة عبد الهادي، المصدر السابق، ص147.

⁵ - عمر سعد الله، المصدر السابق، ط3، ص196.

⁶ - ماهر سامرا عبد الله، المصدر السابق، ص126-127.

⁷ - عمر سعد الله، المصدر نفسه، ص36.

⁸ - عمر سعد الله، المصدر السابق، ص36.

⁹ - د. أسامة حجازي المسدي، المصدر السابق، ص144.

¹⁰ - زبيدة عبد الهادي، قانون التجارة الدولية والنظام التجاري، الرياض، السعودية، 2003، ص147.

يختصر اسم المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص عادة بـ "معهد UNIDROIT" أو بـ "معهد روما" وهو منظمة حكومية دولية تهتم بتوحيد مسائل القانون الخاص على مستوى العالم. وذلك بغية الوصول إلى قانون خاص موحد ومقبول من جميع أعضاء المجتمع الدولي عن طريق دراسة وسائل تحقيق التوافق والتنسيق فيما بين القوانين الخاصة للدول. وقد ظهرت لأول مرة فكرة إنشاء معهد دولي لتوحيد القانون الخاص أثناء انعقاد الدورة الخامسة لعصبة الأمم في 30 سبتمبر 1924 حينما أحالت الجمعية العامة للعصبة قرار خلق معهد دولي ومنحه سلطات، ووظائف تحدد من طرف مجلس العصبة، وذلك بالاتفاق مع الحكومة الإيطالية. وقد وافق مجلس العصبة على القرار في 3 أكتوبر 1924، وتم قبول اقتراح الحكومة الإيطالية. حينما عرضت أن تكون مدينة روما الإيطالية مقراً للمعهد. وأنها تقبل منحه اعتماد مالي سنوي يعينه على أداء غرضه.

يهدف المعهد الدولي لتوحيد القانون المقارن، دراسة وسائل تحقيق التوافق والتنسيق فيما بين القانون الخاص للدول وتجمعات الدول، وإعداد تدريجي لتبني مختلف الدول قواعد موحدة للقانون الخاص. لا شك في أنه لكي تضطلع أي منظمة دولية بالقيام بدورها على الوجه الأمثل ينبغي أن تضع لنفسها أسلوب عمل يتوافق مع عناصر تحقيق غرضها، نجد أنه على أن منهجية التوحيد الفعالة لم تكن من المسائل البسيطة في خلق، وتنسيق قواعد القانون التجاري الدولي، خاصة أمام تشعب فروع هذا الأخير واختلاف وجهات النظر حول طرق توحيد، ويحظى المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص بمنهجية متنوعة من حيث أسلوب عمله. ولا يقل دور مركز الأكسيد عن دور غرفة التجارة الدولية فالأول دعا إلى تطبيق العادات والأعراف التجارية وغيرها من القوانين المستحدثة، والثاني دعا إلى توحيدها فكان دور هذين المركزين متكامل إلى حد ما. وعلى هذا الأساس سنقوم بتقسيم هذا المطلب على فرعين:

المطلب الأول

تعدد مناهج معهد (unidroit)

لقد مرت قواعد القانون التجاري بتطورات كبيرة في الآونة الأخيرة، وإعطي لها اهتمام كبير على جميع المستويات، حتى أصبحت تمثل نظاماً قانونياً خاصاً يحكم علاقات التجارة الدولية بشكل عام، والعقود المبرمة بشأنها بشكل خاص، ألا أن ذلك لم يكن وليد الصدفة، بل يستند على جانب مهم منه على نجاعة المناهج المعتمدة في سبيل تحقيق توحيد هذه القواعد وفعالية الطرق المتبعة بشأنه، والأمور الثاني التعاون المشترك بين هيئات التحكيم المشتغلة بهذا الأطار (ثانياً) ¹، ذهبت هيئات التحكيم في العديد من المناسبات إلى تطبيق أو الإشارة، إلى مبادئ عقود التجارة الدولية، على أساس أن تطبيقها يوفر العديد من المزايا، وإن هذه المبادئ تأخذ في الاعتبار، الاحتياجات الدولية الخاصة ²

أولاً: فعالية الطريقة المتبعة في التوحيد.

لا يوجد تعريف لتوحيد قانون التجارة الدولية بشكل دقيق، قد لا نجد تعريفاً لتوحيد قانون التجارة الدولية بشكل حصري، لكن إذا رجعنا إلى القوانين الوضعية في دول العالم نجدها متقاربة في كثير من المواطن، وهي بذلك تشكل أساساً لعملية التوحيد، ويشير تعبير التوحيد الذي يعني خاصة بقانون التجارة الدولية ³ إلى تقليد القانون الأجنبي أو قبله وأخذ به إلى دولة أخرى. إن عملية توحيد القواعد القانونية تنطلق عملياً كمجرد فكرة لشخص ذي خبرة طويلة في التجارة الدولية أو أكاديمي يقترحها على منظمة دولية يحظى بعضوية فيها مثل مثل اليونيدرو أو غرفة التجارة الدولية، ليتم التفاعل مع الفكرة سواء من خلال تبنيها ووضعها للمناقشة والقيام بإجراءات تجربتها أو من خلال تجاهلها، وفي حالة قبول الفكرة تتم بلورة جوانب الفكرة المطروحة عن طريق مناقشة ما يمكن أن تنبئ من المشكلات ⁴. إذا كانت الفكرة المطروحة لها مبررات قوية تجعلها موضوعاً يستحق توحيد القواعد بخصوصه، ففي مرحلة أولى يتم إدراجها كموضوع في برنامج عمل المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص (UNIDROIT)، وتقوم الأمانة

¹ - د. سلامة فارس عرب، وسائل معالجة اختلال توازن العلاقات التعاقدية، اطروحة للحصول على درجة الدكتوراه كلية الحقوق، القاهرة، السنة الجامعية، 1998، ص 625.

² - peter Klaus berger, the lex mecatoria doctrine and the unidroit principles of international commercial contract, 28law-pol yintl bus, 1997, p943, 952.

³ - الطراسي قاسم، وضعية قاعدة الأسناد أمام المحكم الدولي، رسالة لنيل دبلوم الدراسات العليا المعمقة، كلية الحقوق، سلا، 2006-2007، ص 25.

⁴ - نبيل اسماعيل عمر، التحكيم في المواد المدنية والتجارية الوطنية والدولية، دار الجامعة الجديد، الإسكندرية، 2005، ص 26.

بمساعدة خبراء في هذا المجال بحسب الحاجة ، بإعداد دراسة جدوى ، وأدراسة قانونية مقارنة عند الضرورة ، بحسب توافر الأموال، و إجراء تحليل للأثر الاقتصادي للموضوع¹، ثم تعرض هذه الدراسة على مجلس الإدارة الذي يدعو أمانة بحسب ما إذا رأى ذلك مناسبا إلى إنشاء لجنة دراسات يرأسها عادة عضو من أعضاء مجلس الإدارة ، بهدف صياغة مشروع أولي لاتفاقية أوغير ذلك .

إن الأهتمام بمسألة توحيد قواعد التنازع على المستوى الدولي ، وأتاحة الفرصة لهيئات التحكيم في المراكز التحكيمية لوضع الخطط والدراسات ، كل هذا الأمر من أجل التقليل من مشاكل القدرة على التنبؤ، لأن انعدام التوحيد الدولي يؤثر بالسلب على إمكانية التنبؤ ، ويفتح الباب أمام اجتهادات وطنية . إن مرحلة التفاوض تأتي لاحقاً لتبين مرحلة التفاوض حول ما أنجزته لجنة الدراسات بحيث تقدم مشاريع القواعد التي تعدها هذه اللجنة إلى مجلس الإدارة للموافقة عليها وإبداء الرأي بشأن الأجراء الواجب اتخاذه. ففي حالة مشروع أولي لاتفاقية ، يُطلب من أمانة إنشاء لجنة من الخبراء الحكوميين لوضع مشروع اتفاقية ، تُقدم ، إذا لزم الأمر ، مؤتمر دبلوماسي. وفي حالة أساليب التوحيد الأخرى التي لا تتطلب ، بحكم طبيعتها ، الفحص من جانب خبراء حكوميين ، يدعى المجلس إلى الأذن باعتمادها، ونشرها على المعنيين² .

ويقدم مشروع اتفاقية الذي أعدته لجنة الخبراء الحكوميين إلى مجلس الإدارة لإقراره وإبداء الرأي بشأن الأجراء الواجب اتخاذه. فإذا اعتبر أن مشروع الاتفاقية يعكس توافقاً في آراء بين الدول التي شاركت في لجنة الخبراء الحكوميين وأنه من المحتمل اعتماده في مؤتمر دبلوماسي ، فإن مجلس الإدارة في يأذن بإرسال الاتفاقية لاعتمادها كاتفاقية دولية في إطار مؤتمر دبلوماسي تع فكانت الجهود المبذولة في إطار التوحيد لغاية الآن أما بتوحيد قواعد القانون الدولي الخاص بحيث يستند الفصل في النزاع إلى قانون وأحد تعينه قاعدة إسناد موحدة فيعلم الأطراف مقدماً أي قانون سيكون الحكم فيما يقع بينهم من نزاع، أو يكون بالتوحيد من خلال القضاء أصلاً على القوانين الوطنية بإحلال قانون موحد محلها إذ متى توحدت القواعد الموضوعية لم يعد للتنازع بينهما مكان قده دولة عضو في يونيدروا³.

ومن خلال سرد طريقة عمل المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص (unidroit) اتضح أن هذه الهيئة الدولية تعتمد الحذر في تعاملها وتحترم عادة مرحلة المفاوضات والتجربة والاختبار إذ تشكل لجنة لدراسة مدى وجود اختلاف في التشريعات بشأن موضوع عملية التوحيد والوقوف ما أمكن على أهمية التوحيد وهل يشكل أهمية لتيسير نمو التجارة الدولية في مجال معين. ومرحلة جداً مهمة للتأكد من وجود مشكلة حقيقية ينبغي تجاوزها بتوحيد القواعد بشأنها ومدى إمكانية نجاحها واقعياً عن طريق توافر دلائل تنبئ بإمكانية تجاوب الحقوقيين والمتعاملين في التجارة الدولية مع الفكرة.

ثانياً: إمكانية ربط سبل التعاون مع المنظمات الأخرى.

لقد ذهب النظام الأساسي للمعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص، إلى أن المعهد يعتمد فيما يسعى إلى تحقيقه من توحيد للقانون التجاري الدولي، على إمكانية ربط سبل التعاون مع غيره من المؤسسات والمنظمات، التي تعمل في ذات الأطار وذلك من أجل تقريب وجهات النظر وإقامة التعاون، فقد نصت المادة المذكورة في أعلاه على أنه "يجوز لمجلس الإدارة أن يدخل في علاقات مع منظمات حكومية وكذلك مع حكومات غير مشاركة بهدف كفالة التعاون فيما يتفق مع الأهداف التي تسعى إليها"⁴. ولذلك فمعهد (unidroit) له من ضمن صلاحياته ما يمكنه من الدخول و الحفاظ على علاقات وثيقة مع المنظمات الدولية الأخرى حكومية كانت وغير حكومية، وذلك عن طريق عقد اتفاقات تعاون وشراكة بين أمانات العامة، خاصة للمنظمات الثلاث المهتمة بتوحيد

¹ - اشرف عبد العليم الرفاعي ، التحكيم في العلاقات الخاصة الدولية دراسة في قضاء التحكيم ، دار الكتب القانونية ، 2006، ص539.

² - احمد السمدان ، القانون الواجب التطبيق في التحكيم التجاري الدولي ، مقال منشور في مجلة الحقوق والشرعية بجامعة الكويت ، العدد1، السنة 1993، ص195.

³ - د.حسني المصري ، التحكيم التجاري الدولي ، دار الكتب القانونية ، مصر ، 2006، ص354.

⁴ - انظر المادة 12 من النظام الأساسي للمعهد الدولي لتوحيد القانون الدولي الخاص .

د. فوزي محمد سامي ، التحكيم التجاري الدولي ، دار الثقافة ، عمان ، ج5، 1997، ص198.

القانون التجاري الدولي وهي مؤتمر لاهاي للقانون الدولي الخاص، ولجنة الأمم المتحدة لقانون التجارة الدولية (UNCITRAL) وغرفة التجارة الدولية¹، بغية ضمان الاتساق وتلافي التداخل والازدواجية في أعمال هذه المنظمات واستخدام الموارد المتاحة من الدول الأعضاء في كل منهما على أفضل وجه، وتجدر الإشارة أيضاً إلى أنه بالنظر إلى الكفاءات التي يتمتع بها الـ unidroit فيمكن للمنظمات الأخرى الاعتماد عليه والإحالة عليه بطلبات لإعداد دراسات قانونية مقارنة ومشاريع اتفاقيات تهدف أساساً لتوحيد وتطوير قواعد التجارة الدولية².

أن الهدف من توحيد قواعد التجارة الدولية، تكريس لاستقرار العقود والمعاملات وقابلية هذه القواعد لمواكبة السرعة، وتوفير الطمأنينة، والثقة بين المتعاملين في مجال التجارة الدولية، وحلول القواعد الموحدة محل القواعد الوطنية التي قد لاتلائم وطبيعة العلاقات التجارية الدولية، إن التخفيف من حدة الاختلاف القائم بين القواعد القانونية الوطنية، عن طريق توحيد قواعد التجارة الدولية، من شأنه أن يؤدي إلى توحيد الحلول في منازعات عقود التجارة الدولية، وإتاحة الفرصة لاجتهاد التحكيم التجاري الدولي، من أجل الوصول إلى وضع قواعد قانونية حقيقية تتلائم والمعاملات التجارية الدولية، لكون النصوص الموحدة التي يتم اتخاذها من قبل هيئات التحكيم تصدر بلغات عديدة مما يسهل عملية فهمها وتفسيرها.

ثالثاً/ العوامل المساعدة على توحيد قانون التجارة الدولية

هنالك عدة عوامل تساعد علي توحيد قانون التجارة الدولية نذكرها ونوجزها فيما يأتي:

- 1- مجرد الجوار يكون سبباً مساعداً للتوحيد كما هو الشأن في الدول الإسكندنافية، وقد تكون المصالح الاقتصادية والسياسية المشتركة مثل (الاتحاد الأوروبي والجامعة العربية) سبباً مساعداً أيضاً³.
- 2- وضع اتفاقيات الدولية في حيز التنفيذ بأسرع وقت ممكن
- 3- درج اتفاقيات في متن القوانين الوطنية، (أي تبني التشريعات الوطنية لقواعد اتفاقيات الدولية وذلك عن طريق صياغتها في شكل قواعد تشريعية وطنية).
- 4- اجراء تعديلات علي التشريعات الوطنية، لجعلها تتماشى مع قواعد التجارة الدولية (ذلك من أجل عدم مخالفة التشريعات الوطنية مع قواعد التجارة الدولية لتسهيل عملية التوحيد وتجنب تنازل القوانين في اتفاقيات الدولية).
- 5- القضاء على اتفاقيات المتعددة والتي تعالج موضوعاً واحداً كما هو الحال مثلاً بالنسبة لمسؤولية الناقل الجوي الدولي، حيث يمكن تصور تطبيق أحد القوانين من بين مجموعة من القوانين⁴.
- 6- الأخذ بعين الاعتبار أحكام القضاء والفقه في الدول فالمحاكم الوطنية، عند النظر في النزاع المتعلق باتفاقية دولية ما إذا أرادت تفسير أحد النصوص من الأفضل أن تسترشد أولاً بقضاء وفقه الدولة التي أدت دوراً أساسياً في تحضير تلك الاتفاقية.
- 7- عدم الرجوع أو الإحالة إلى القوانين الوطنية عند العمل علي صياغة الاتفاقية الدولية، بحيث تهدف اتفاقية إلى تشريع كل القواعد القانونية اللازمة لنشاط موضوع اتفاقية⁵.

المطلب الثاني

جهود المعهد الدولي في التوحيد

¹ - د. محمد محسوب عبد الحميد درويش. قانون التجارة الدولية. دار النهضة العربية، القاهرة، 1995، ص 692.

² - صوفية دينار، السلطة التقديرية للمحكم الدولي إزاء القانون الواجب التطبيق على موضوع النزاع، رسالة لنيل الدبلوم العالي للدراسات العليا في القانون الخاص، كلية الحقوق، سلا، 2006، ص 39.

³ - طالب حسن موسى، قانون التجارة الدولية، المصدر السابق، ص 63.

⁴ - القانون الوطني للطيران، اتفاقية وارسو لسنة 1929 اتفاقية وارسو المعدلة ببروتوكول لاهاي سنة 1955 اتفاق مونتريال لسنة 1999، اتفاقية كجواتيما لا سنة 1971، انظر طالب حسن موسى، ص 63.

⁵ - حبيبة قدة، المصدر السابق، ص 346-347.

إن الغرض الذي انشأ من أجله المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص، ظل دون تغيير، وعلى الرغم من أن المعهد كمؤسسة تعرض لعدة تعديلات، سواء من حيث نظامه الأساسي أم من حيث الأساليب المعتمدة لتحقيق غرضه، لذلك أشارت المادة الأولى من النظام الأساسي سنة 1940 للمعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص، على أن المعهد يستهدف دراسة وسائل لتحقيق التوافق والتنسيق فيما بين القانون الخاص للدول، وتجمعات الدول وأعداد تدريجي لتبني مختلف الدول قواعد موحدة للقانون الخاص بناء على ما سبق، سنتطرق بالحديث (أولاً)، غايات المعهد (ثانياً)، أهم ما جاء به المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص.

أولاً: أهداف المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص.

يعتمد المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص، في عملية التوحيد على اختيار القانون النمطي والاتفاقيات الدولية متعددة الأطراف كوسيلة لتوحيد قواعد قانون التجارة الدولية متعددة، فمن الأعمال التقنية الهامة للمعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص في مجال توحيد قانون التجارة الدولية أعداده لمشروع اتفاقيتي لاهاي لعام 1964، واعتمد أعمالاً أخرى مهمة في مجال توحيد قانون التجارة الدولية، شملت على الخصوص موضوع البيوع الدولية للمنقولات ونظام التحكيم في القانون الخاص، فضلاً عن إعداد سلسلة من مشروعات القوانين الموحدة في مسائل قانون التجارة الدولية منها مشروع قانون موحد يتعلق بصحة عقد البيع الدولي للمنقولات المادية فمن خلال هذه الأعمال تحول هذا المعهد إلى مؤسسة تجتهد في تدوين قانون التجارة الدولية.

ويقوم المعهد أيضاً بأنشطة مساعدة لحركة توحيد القانون، مثل قيامه بالاتصال بالهيئات التحكيمية، والمنظمات سواء كانت حكومية أم غير حكومية التي تهتم بتوحيد القانون ويقوم بعقد لقاءات مع هذه الهيئات والمنظمات لتسيق العمل فيما بينها ولتبادل الرأي والخبرات في هذا المجال، و يقوم بعقد مؤتمرات دولية من أجل الإسهام في نشر أهداف المعهد ويقوم بنشر الدراسات القانونية لكبار رجال القانون من، المتخصصين والتي تدعو إلى إعلاء المفاهيم القانونية التي يسعى إلى تحقيقها.

ثانياً: أهم إنجازات المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص (قانون لاهاي الموحد).

بدأت الجهود الدولية لتوحيد القواعد الموضوعية للبيع الدولي سنة 1929 برعاية المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص الذي شكل في البداية لجنة من كبار الفقهاء، يمثلون مختلف النظم القانونية الموجودة في العالم لوضع مشروع قانون موحد للبيع الدولي وبالفعل قامت اللجنة بإعداد هذا المشروع وقصرته على آثار البيع فقط دون باقي مسائل عقد البيع الأخرى فقد كانت اللجنة الأولى لهذا المشروع هي الدراسة، التي قام بها حول توحيد قانون البيع¹، وفي سنة 1931 أحال المعهد المشروع « Robel ERNST » « الألماني الدولي على عصبة الأمم المتحدة لاستطلاع رأي الدول حوله، فجاءت الردود بعضها مؤيدا والبعض الآخر معارضا للمشروع وبعد دراسة المعهد لهذه الردود شكل لجنة مصغرة مكونة من أعضاء اللجنة الأولى صاغت مشروعاً جديداً في إبريل 1937 بدأ التفكير في توحيد القاعدة، التي تقرر أي القوانين الوطنية واجبة التطبيق، على عقود البيع الدولي، عندما يقوم النزاع بين أطراف هذه العقود.

أسفرت الجهود التي بذلت في هذا الصدد عن إبرام اتفاقية لاهاي في 15 يونيو 1955 بشأن تحديد القانون الواجب التطبيق على عقود البيع الدولي للبضائع، ألا أن توحيد قاعدة القانون الواجب التطبيق على البيوع الدولية لم تؤد إلى توحيد القواعد الموضوعية لهذه البيوع، فرأى المجتمع ضرورة توحيد هذه القواعد فتم التوصل سنة 1963 إلى وضع مشروع اتفاقية آخر يتعلق بتكوين البيع إلى جانب المشروع الأول الخاص بآثار البيع فتم اقرار مشروعين لقانونين محددين للبيوع الدولية، والذي اقرهما المؤتمر الذي عقد في مدينة لاهاي الهولندية في 25 إبريل.

¹ - موسى خليل مترو، توحيد القواعد القانونية للتجارة الدولية، المجلد الثامن والعشرين، العدد الثاني، سنة 2011، مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية، دمشق، 2012، ص 148.

¹ تجدر الإشارة انه لما لعقد البيع الدولي من أهمية خاصة تفوق أهمية أي عقد في حقل التجارة الدولية فقد أثمرت جهود المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص كما يزيد عن ربع قرن في التوصل إلى قانون لاهاي الموحد في مجال توحيد القواعد المادية للبيع الدولي، يتضمن أسس توحيد القواعد المنظمة للبيع الجوية للبضائع بنيت عليها مبادرات منظمات دولية أخرى تشغل في هذا المجال ²، وقانون لاهاي الموحد مصطلح أطلق على ثمره جهود عما المعهد الدولي لتحديد القانون الخاص على مدار أكثر من ربع قرن في مجال توحيد القواعد المادية للبيع الدولي يتضمن أسس توحيد القواعد المنظمة للبيع الدولية للبضائع بنيت عليها مبادرات منظمات دولية أخرى اشتغلت في هذا المجال كما سبق ذكره ³، يتضمن قانون لاهاي الموحد اتفاقيتين أساسيتين وللتان تتضمنان قواعد موحدة للبيع الدولية، تضمنت الأولى القانون الموحد بشأن البيع الدولي للأشياء المنقولة (المنقولات المادية)، التي دخلت حيز التنفيذ بالنسبة للدول التي صادقت عليها في 18/4/1974 تضمنت 101 مادة والثانية تعلقت أساسا بالقانون الموحد بشأن تكوين عقود البيع الدولي .

لقد سارت جهود التوحيد في اتجاهين الاتجاه الأول، اتجه إلى وضع قواعد إسناد موحدة، لتحديد القانون الواجب التطبيق على مسائل البيع الدولي عند قيام نزاع بشأنها، بينما الاتجاه الثاني تولى مهمة وضع قواعد مادية للبيع الدولي للبضائع، ومن أهم ثمار جهود التوحيد في إطار الاتجاه الثاني تلك القوانين الموحدة الناشئة عن اتفاقيات لاهاي سنة 1964، لكل من آثار وتكوين عقود البيع الدولي للأشياء المنقولة المادية ومن الطبيعي أن تتجه جهود المنظمات الدولية منذ حركة توحيد القانون الخاص نحو توحيد أحكام البيع الدولي للبضائع و له من أهمية فهو بعد الوسيلة القانونية المثلى لتحقيق التبادل الدولي وتنميته وآلية لحماية رجال الأعمال من ما قد ينجم عن تطبيق القوانين الوطنية ⁴ .

ألا أنه على الرغم من كون قانون لاهاي خطوة لتوحيد كل قواعد البيع الدولي ألا أنه لم يعرف ألا نجاحا محدودا، لكونه لم يدخل حيز التنفيذ سوى في تسع دول، ويمكن تفسير عدم نجاح قانون لاهاي الموحد للأسباب التالية: التطبيق الموضوعي الضيق لقانون لاهاي، ففتح الباب أمام الدول المتعاقدة لتثبيت تحفظاتها عليه، التطبيق القضائي المحدود لهذا القانون في الدول التي صادقت عليه باستثناء ألمانيا، عدم مشاركة الدول الاشتراكية ودول العالم الثالث في تحضيره رغم كون هذا القانون يسري نحو توحيد شامل القواعد البيع الدولي فإنه لم يشهد ألا نجاحا محدودا، بحيث حكم عليه أغلبية الفقه بالفشل نسجت لأمر التي ذكرناها في النطاق السابق فضيق النطاق الموضوعي لقانون لاهاي يتعلق بأن هذا القانون استعيد العديد من عقود البيع الجاري العمل بها في التجارة الدولية، اعترافه الواسع بحق الدول المصادقة عليه لإبداء تحفظاتها عليه ، فبالإضافة إلى الأسباب السالفة الذكر .

أهم ما يمكن قوله بصدد أسباب فشل هذا القانون، هو بدأ الدول التي شاركت في إعداده وحتى تلك التي صادقت عليه اتخاذ إجراءات التخلي عنه لتتمكن من المساهمة في إعداد قانون فيينا الموحد فالنجاح في تلك المفاهيم التقنية للتجارة المحدود، الذي عرفه القانون يظهر في رأي الفقه الدولية التي أخذ بها، وفي تلك ألاجتهادات القضائية الكثيرة التي صدرت حوله من قبل المحاكم الألمانية التي لم تلق أي اهتمام حتى على مستوى الدول الأخرى التي صادقت عليه، وهذا دليل على فقدانه الصفات التي من شأنها أن تجعله قانونا عالميا لتجار البيع ، ألا أنه رغم فشل قانون لاهاي الموحد، تظهر أهميته على وجه الخصوص في كونه المصدر التاريخي في قانون فيينا الموحد، ولم يكن كذلك فحسب وإنما كان مصدر من المصادر المهمة التي اعتمدت عليها اليونسترال في صياغة اتفاقيات دولية أخرى صدرت عنها، تنظم مواضيع هامة في التجارة الدولي.

¹ - التأمير يوسف، دور معهد اليونيدورا في خلق وتوحيد قواعد القانون التجاري ، المصدر السابق ، ص 20.

² - احمد صلاح الدين محمد خليل، تنفيذ الالتزامات المدنية والتجارية ، دراسة مقارنة بمبادئ العقود التجارية الدولية ، رسالة مقدمة من الباحث لنيل شهادة الدكتوراه في الحقوق ، جامعة عين شمس، 2008 ، ص 8.

³ - العياشي شواح ، المصدر السابق ، ص 310.

⁴ - العجين خالدية ، المصدر السابق ، ص 67.

⁵ - التأمير يوسف ، المصدر السابق ، ص 23.

الخاتمة

- 1- لهيئات التحكيم المؤسسي الدور الأكبر في تطوير قواعد التنازع وخاصة الأسنادية وجعلها أكثر مرونة بحيث تستجيب للظروف الواقعية المحيطة بالعلاقة محل النزاع، لما تتمتع به هذه الهيئات من حرية واسعة وتنظيم عالي في العمل والتطبيق أكثر مما تملكه مؤسسات التحكيم الحر لأن الأخيرة تتصف بقلّة التنظيم.
- 2- تؤدي هيئات التحكيم، ولاسيما المؤسسي، دوراً بارزاً في إطار تسوية المنازعات في إطار العقود النموذجية؛ لأن العقود الأخيرة تحمل حلولاً بذاتها على مستوى الاختصاص التشريعي والاختصاص القضائي ومنه التحكيمي .
- 3- اتجهت هيئات تحكيم الأكسيد إلى اعتماد الوسائل الحديثة لحل المنازعات ، عند غياب اختيار الأطراف للقانون الواجب التطبيق ، وبذلك منحت المادة (42) هيئات التحكيم حرية اختيار القانون الواجب التطبيق ، وهذا ما أخذت به غرفة التجارة الدولية بباريس .
- 4- اتجهت هيئات التحكيم إلى إدخال اعتبارات النزاهة الموضوعية في عملية اختيار القانون الواجب التطبيق ، فعندما يختارون قانون ما عادة لا يكشفون عن دوافعهم الرئيسية ، ويكتفون بالإشارة إلى أن أحد القوانين هو أنسب من غيره .
- 5- ترتفع نسبة اليقين القانوني وتحقيق العدالة في ظل عمل هيئات التحكيم أكثر مما في ظل عمل القضاء، وفي ظل وجود القواعد الموضوعية أكثر مما في ظل قواعد الأسناد، كما ترتفع هذه النسبة في ظل وجود الإرادة سواء إرادة الأطراف أم المحكم أكثر مما في ظل غيابها.
- 6- إن قضاء التحكيم يعمل على تحرير النزاع من قيود القواعد الأسنادية في ظل غياب إرادة الأطراف، و يعمل على تصحيح اختيار الأطراف لقانون لا يلبي حاجات التجارة الدولية ويخدم حل التنازع .
- 7- دور هيئات التحكيم يتصف بالتجديد والحداثة، وهو يتجسد من خلال وضعين: الأول تطوير قاعدة من قواعد الأسناد أو الموضوعية أو التوصل إلى تطبيق قاعدة جديدة مركبة من قواعد وأعراف ومبادئ ، أما الأمر الثاني فيتجسد في خلق قاعدة جديدة غير متصلة بقاعدة تقليدية مع مراعاة إمكانية التكامل مع الأرضية القانونية لتطبيقها في قانون دولة التنفيذ.
- 8- رفضت هيئات التحكيم ، المبدأ الأساسي للتنازع المتمثل في تطبيق قوانين وطنية، وبدلاً من ذلك لجأت إلى تطبيق القانون عبر الوطني على موضوع النزاع.
- 9- نجحت هيئات التحكيم في معالجة جزء من عيوب منهج قاعد الأسناد التقليدية من خلال قيامها بتطوير سلسلة من الأساليب المنهجية المبتكرة، أهمها إدخال تعديلات على طريقة التنازع التقليدي هذا من جهة ، ومن جهة أخرى صياغة قواعد جديدة للتنازع وأهمها (التطبيق التراكمي لمعايير التنازع المعنية ، وتطبيق المبادئ العامة لتنازع القوانين) .

التوصيات

- 1- مواكبة الدول المتقدمة عند وضع قانون التحكيم ، ومنح الأفراد مساحة لاختيار القانون الواجب التطبيق والاتجاه إلى تبني قواعد القانون التجاري الخاص بمجتمع رجال الأعمال والتجار .
- 2- تأسيس مركز تحكيمي عراقي دولي يكون ذو سمعة مهنية على المستوى الإقليمي والدولي ، وأودع المركز التحكيمي في النجف بحيث يصبح ذا سمعة دولية معروفة.
- 3- نوصي المشرع العراقي بتضمين قانون التحكيم المزمع إصداره نصاً يقضي بحرية الأطراف في عقود التجارة الدولية باختيار القانون الواجب التطبيق حتى إذا كان منبث الصلة بالعقد، وإن يكون من حقهم إخضاع العقد للقواعد الموضوعية المتمثلة بالأعراف والعادات التجارية الدولية) .

المصادر

- 1 - خليل ميري موسى ، توحيد القواعد القانونية للتجارة الدولية ، المجلد 28 ، العدد الثاني ، سنة 2011،مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية ، دمشق، 2012.

- ¹ - د. عبد الكريم موكة , محاضرات في قانون التجارة الدولية , السنة الثالثة ماستر 2015-2016, قسم الحقوق كلية الحقوق والعلوم السياسية جامعة محمد الصديق بن يحيى , جيجل ص 40.
- ¹ - د. عمر سعد الله , قانون التجارة الدولية النظرية المعاصرة ط3, دار هومة للطباعة والنشر , الجزائر 2016, ص 181.
- ¹ - د. عبد الكريم موكة , المصدر السابق , ص 39-40.
- ¹ - د. غسان عبيد العموري , محاضرات التوحيد الدولي للقواعد القانونية والتفريق بين النظم القانونية المختلفة , جامعة كربلاء العراق , ص 15 .
- ¹ - د. عمر سعد الله , المصدر السابق , ص 146.
- ¹ - د. عبد الكريم موكة , المصدر السابق , ص 24-25.
- ¹ - تتكون تلك القواعد من (35) قاعدة فقط بالإضافة إلى ملاحق وهي النظام الأساسي للمحكمة , القواعد واللوائح الداخلية للمحكمة , جدول الرسوم وألأتعاب , تتميز هذه القواعد بالمرونة التامة , المزيد حول هذه القواعد الخاصة , انظر عمر سعد الله , المصدر السابق , ص 145.
- ¹ - د. عمر سعد الله , المصدر السابق , ص 96.
- ¹ - د. عبد الحفيظ بو قندورة , محاضرات قانون التجارة الدولية , تجارة دولية , سنة أولى ماستر , جنائي وعلوم جنائية , 2020, قسم الحقوق والعلوم السياسية , كلية الحقوق , جامعة العربي بن مهيدي , ص 40.
- ¹ - د. عمر سعد الله , قانون التجارة الدولية النظرية المعاصرة , الطبعة الثالثة , دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع , الجزائر , 2016, ص 95.
- ¹ - بالعجين خالدية , محاضرات تقنيات التجارة الدولية , تقنيات التجارة الدولية , سنة أولى ماستر , مالية وتجارة دولية , 2017-2018, قسم العلوم التجارية , كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير , جامعة بن خلدون , تيارت, ص 82.
- ¹ - د. محمود الفياض , المعاصر في قوانين التجارة الدولية , ط1, مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع , الأردن , 2010, المصدر السابق, ص 95.
- ¹ - د. أسامة حجازي المسدي , القواعد المنظمة لعقود البيع والتجارة الدولية , بدون طبعة , دار شتات والبرمجيات , دار الكتب القانونية , مصر , 2010 , ص 139.
- ¹ - محمود الفياض , المعاصر في قوانين التجارة الدولية , الطبعة الأولى , مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع , الأردن , 2014 , ص 95.
- ¹ - د. أسامة حجازي المسدي , القواعد المنظمة لعقود البيع والتجارة الدولية , بدون طبعة , دار شتات للنشر والبرمجيات, دار الكتب القانونية , مصر , 2010, ص 144.
- ¹ - بن عثمان فريدة, النظام القانوني للصيغ التجارية , اطروحة دكتوراة مقدمة إلى جامعة ابي بكر بلقايد , تلسان , ص 139.
- ¹ - ليلي مشطر مصطلحات التجارة الدولية (incoterms), عنصر اساسي في عقد التجارة الدولية , العدد السادس جوان 2018 مجلة ابحاث قانونية وسياسية الجزائر , 2018, ص 237-236.
- ¹ - أسامة حجازي المسدي , المصدر السابق , ص 144.
- ¹ - ماهر سأمرا عبد الله , المصدر السابق , ص 127.
- ¹ - محمود الفياض , المصدر السابق , ص 95.
- ¹ - أسامة حجازي المسدي , المصدر السابق , ص 95-96.
- ¹ - أسامة حجازي , المصدر نفسه , ص 144
- ¹ - زبيدة عبد الهادي , المصدر السابق , ص 147.
- ¹ - عمر سعد الله , المصدر السابق, ط3, ص 196.
- ¹ - ماهر سأمرا عبد الله , المصدر السابق , ص 126-127.
- ¹ - عمر سعد الله , المصدر نفسه , ص 36
- ¹ - عمر سعد الله , المصدر السابق , ص 36.
- ¹ - د. أسامة حجازي المسدي , المصدر السابق , ص 144
- ¹ - زبيدة عبد الهادي , قانون التجارة الدولية والنظام التجاري, الرياض , السعودية , 2003, ص 147.
- ¹ - د. سلامة فارس عرب , وسائل معالجة اختلاف توازن العلاقات التعاقدية , اطروحة للحصول على درجة الدكتوراه , كلية الحقوق , القاهرة , السنة الجامعية , 1998, ص 625.
- ¹ - peter Klaus berger, the lex mecatoria doctrine and the unidroit principles of international commercial contract, 28law- pol yintl bus, 1997, p943, 952.
- ¹ - الطراسي قاسم , وضعية قاعدة الأسناد أمام المحكم الدولي , رسالة لنيل دبلوم الدراسات العليا المعمقة, كلية الحقوق سلا, 2006-2007, ص 25.

- 1 - نبيل اسماعيل عمر ، التحكيم في المواد المدنية والتجارية الوطنية والدولية ، دار الجامعة الجديد ، الإسكندرية ، 2005 ، ص26.
- 1 - اشرف عبد العليم الرفاعي ، التحكيم في العلاقات الخاصة الدولية ، دراسة في قضاء التحكيم ، دار الكتب القانونية ، 2006 ، ص539.
- 1 - احمد السمدان ، القانون الواجب التطبيق في التحكيم التجاري الدولي ، مقال منشور في مجلة الحقوق والشريعة ، جامعة الكويت ، العدد1، السنة 1993.
- 2- د.حسني المصري ، التحكيم التجاري الدولي ، دار الكتب القانونية ، مصر ، 2006.
- 3- د. فوزي محمد سامي ، التحكيم التجاري الدولي ، دار الثقافة ، عمان ، ج5، 1997.
- 4 - د. محمد محسوب عبد الحميد درويش، قانون التجارة الدولية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، 1995.
- 5- صوفية دينار ، السلطة التقديرية للمحكم الدولي ازاء القانون الواجب التطبيق على موضوع النزاع ، رسالة لنيل الدبلوم العالي للدراسات العليا في القانون الخاص ، كلية الحقوق ، سلا ، 2006.
- 6- احمد صلاح الدين محمد خليل، تنفيذ الالتزامات المدنية والتجارية ، دراسة مقارنة بمبادئ العقود التجارية الدولية ، رسالة مقدمة من الباحث لنيل شهادة الدكتوراه في الحقوق ، جامعة عين شمس، 2008.
- 8- موسى خليل متروفي، توحيد القواعد القانونية للتجارة الدولية ، المجلد الثامن والعشرين ، العدد الثاني ، سنة 2011، مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية ، دمشق ، 2012.
- 9- موسى خليل متروفي، توحيد القواعد القانونية للتجارة الدولية ، المجلد الثامن والعشرين ، العدد الثاني ، سنة 2011، مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية ، دمشق ، 2012.
- 10- القانون الوطني للطيران، اتفاقية وارسو لسنة 1929 اتفاقية وارسو المعدلة ببروتوكول لاهأي سنة 1955 اتفاق مونتريال لسنة 1999، اتفاقية كجواتيمالا سنة 1971، انظر طالب حسن موسى.
- 11- د. لما احمد كوجان ، التحكيم في عقود الاستثمار بين الدولة والمستثمر أجنبي وفقاً لأحكام المركز الدولي لتسوية منازعات الاستثمار في واشنطن منشورات زين الحقوقية ، بيروت ، 2007.
- 12- د. هشام علي صادق ، القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الدولية، دار الفكر الجامعي ، الإسكندرية ، مصر .
- 13- د. هشام علي صادق ، التنازع الكوني للقوانين في القانون الدولي الخاص ما بعد الحداثة (نهائية المنهج السافيني)، دار الجامعة الجديدة ، الإسكندرية ، مصر .
- 14- د. هدى مجدي عبد الرحمان، دور المحكم في خصومة التحكيم وحدود سلطاته، دار النهضة العربية، القاهرة، 1997.
- 15- د. محمد محسن حامد ، نظام التحكيم الحديث ، ط1، دار النهضة العربية ، القاهرة ، 2007.
- 16- محمد حسين منصور ، العقود الدولية ، ط1، دار الجامعة الجديد للنشر ، القاهرة ، 2006.
- 17- د. محمد لبيب شنب ، الوجيز في مصادر الالتزام ، بدون دار نشر ، بدون سنة نشر .
- 18- د. محمود الفياض ، المعاصر في قوانين التجارة الدولية ، ط1، مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع، الأردن ، 2 المصدر السابق، 2010 .
- 19- د. محمد ابراهيم موسى ، انعكاسات العولمة على عقود التجارة الدولية ، دار الجامعة الجديدة للنشر ، الإسكندرية ، مصر .
- 20- د. نادر محمد ابراهيم، مركز القواعد عبر دولية أمام التحكيم لأقتصادي الدولي ، دار النهضة العربية ، 1998.